

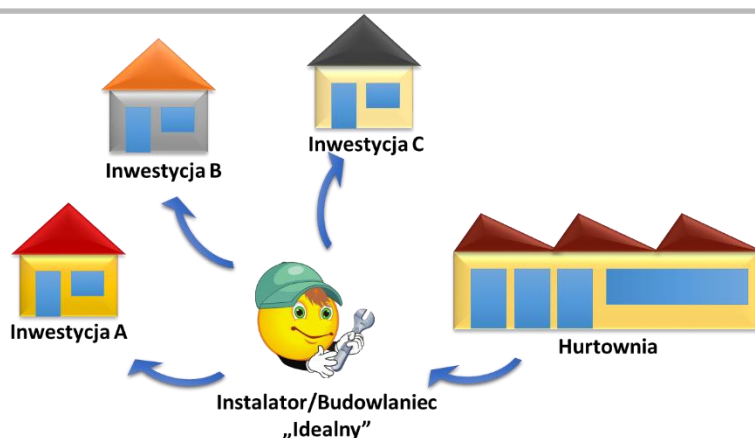
SYSTEM NAVIREO ERP DLA BRANŻY BUDOWALNEJ

Przedstawiamy Państwu rozwiązanie informatyczne dopasowane do działalności w branży związanej z budownictwem. Dla branży niezwykle ważne jest **pojęcie Inwestycji** (budowy, zlecenia), w ramach której następuje rozliczenie towarów i usług.

Nasze rozwiązanie sprawdzi się wszędzie, gdzie spotkać się można:

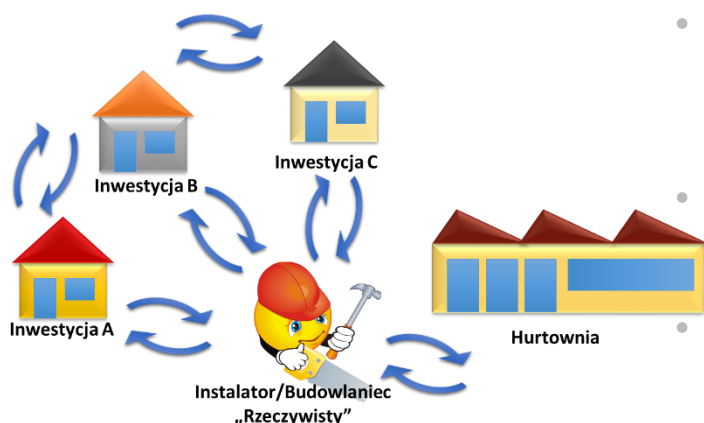
- z rozliczeniem towaru i usług w ramach prowadzonych inwestycji (własnych lub kontrahenta)
- częstymi zwrotami towarów pobranych przez kontrahentów lub pracowników do realizacji prac na danej inwestycji (zwracane jest to co nie zostało wykorzystane)
- przesunięciami towarów pomiędzy inwestycjami (nadmiar/pozostałość z inwestycji A przenoszone na inwestycję B)
- zakupami i zwrotami realizowanymi przez kontrahentów pod konkretne inwestycje oraz realizowanym przez Państwa wsparciem dla kontrahentów w rozliczeniu ich inwestycji

W idealnym świecie współpracujący z Państwem kontrahent (budowlaniec, instalator, elektryk), dokonuje u Państwa zakupu i sam dokonuje rozliczeń towaru pomiędzy prowadzonymi inwestycjami. Idealny kontrahent nigdy się nie myli i nie dokonuje zwrotów, zawsze kupuje towar w dokładnie potrzebnej ilości i wszystkie faktury za pobrany towar wystawiane są na niego.



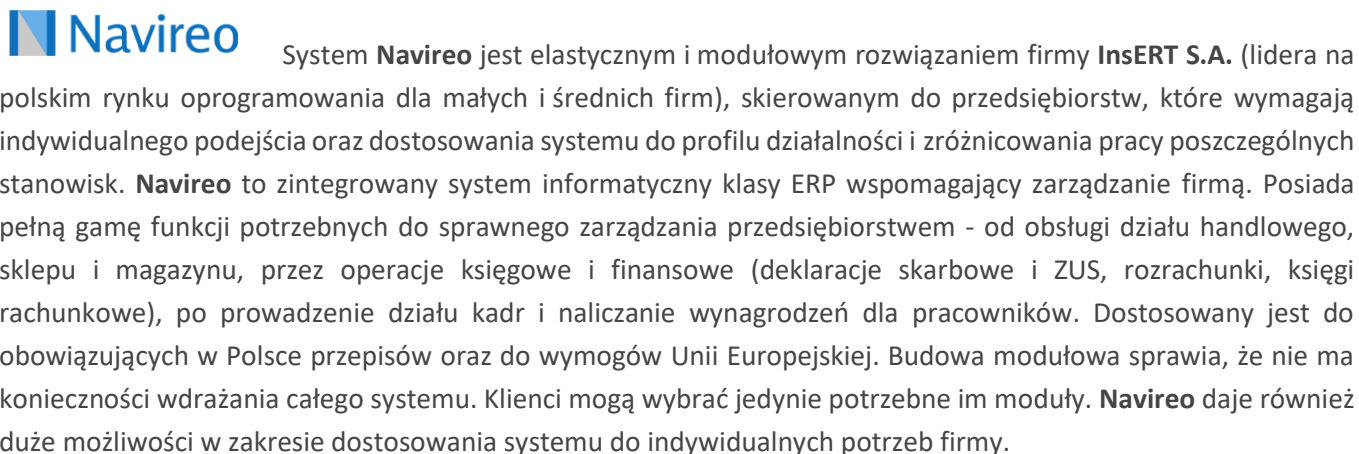
Czy ruch towaru i dokumentów w Państwa firmie wygląda właśnie tak? Jeśli odpowiedź jest pozytywna, to **GRATULUJEMY!**

W realnym świecie, to Państwo często bierzecie na siebie część rozliczeń inwestycji, a kontrahent:



- Bierze towar na WZ z zapasem – nie będzie wracał po brakujące elementy, których montaż może okazać się konieczny w trakcie prac – lepiej zabrać ze sobą zapas.
- Nadmiarowe towary są zwracane a za chwilę pobierane na WZ dla innej inwestycji. Często wymienia towar, bo zabrany „nie spasał”.
- Dokumenty WZ drukuje w dwóch wartościach – przed rabatem (ceny dla klienta) i po rabacie (ceny zakupu kontrahenta)
- Faktury często wystawiane są na klienta końcowego a nie na kontrahenta – z ewentualną możliwością zachowania rabatów ustalonych na WZ
- Każdy z kontrahentów ma swoje indywidualne rabaty
- Zachęcają Państwo kontrahentów do zakupów systemami premiowania za zakupy określonych towarów
- Analogiczny, jak wyżej opisany ruch towaru odbywa się pomiędzy inwestycjami prowadzonymi przez Państwa firmę – szczegółowe rozliczenie kosztów pojedynczych inwestycji staje się niezwykle trudne.

Jeśli opisane sytuacje dotyczą Państwa działalności – mamy dla Państwa doskonałe narzędzie!



OBŚŁUGA INWESTYCJI

- W systemie prowadzony jest rejestr inwestycji prowadzonych przez kontrahentów oraz inwestycji własnych
- Każdy dokument może być przypisany do inwestycji. Przypisania te przenoszone są przy przekształceniach dokumentów np. WZ w FS, zamówienia w WZ itd.
- Przygotowane zostały wzorce wydruków opisane inwestycją
- W prosty sposób można przekształcać np. wiele WZ przypisanych do jednej inwestycji w zbiorczą fakturę sprzedaży.
- Przygotowane zostały zestawienia wspomagające rozliczenie inwestycji (np. kosztów inwestycji własnych)
- Przygotowany został **MECHANIZM ZWROTÓW**, który:
 - *Weryfikuje czy zwracany towar był pobrany na dokument dla danej inwestycji*
 - *Dokonyuje przenoszenia towaru pomiędzy dokumentami WZ (jeśli trzeba tworzy nowe WZ)*
 - *Wskazuje faktury do skorygowania (dla WZ zafakturowanych)*
 - ***Zapisuje wszystkie przeniesienia w systemie jako dyspozycje korekt – w systemie zostaje ślad dyspozycji z informacją co i gdzie zostało przeniesione, dokument można wydrukować i uzyskać pisemne potwierdzenie od kontrahenta***
- **OBSŁUGA MAGAZYNU ONLINE – to dodatkowe** rozwiązanie, które za pomocą terminali mobilnych i kodów kreskowych, wspiera obsługę inwestycji podczas tworzenia dokumentów oraz przyjmowania zwrotów – np. już podczas skanowania zwracanych towarów dokonywana jest weryfikacja czy towar podlega zwrotom, był wydanych na wskazaną inwestycję lub czy w ogóle był zakupiony w Państwa przedsiębiorstwie.

Wydanie zewnętrzne z VAT

Dokument liczony według cen netto w walucie PLN

WZ- (auto)/01/2013

Bielsko-Biała 18-12-2013

Odbiorca ▼

BIELBIT SP. Z O.O.
UL. KOMOROWICKA 45, 43-300 BIELSKO-BIAŁA, 547-004-61-89

+

Specyfikacja towarowa ▼
Przelicz rabat

Domyślna cena: Katalogowa w EURO w walucie EUR po kursie 4,1800 PLN

	Lp	R	Nazwa	Ilość	Jm	Cena netto	Rabat (%)	VAT (%)	Wartość netto (R)	Wartość brutto (R)	Kategoria
▶	1	■	CX 64 - Rura fi 80/	1,000	szt	10,00	20,00	23	8,00	9,84	(brak)
*											
				1,000							

Do zapłaty: 9,84 PLN

Prowadzący inwestycje:
BIELBIT SP. Z O.O.

Inwestycja:

(brak)

(brak)

Osiedle Zielone

ul. Bławatkowa

ul. Habrowa 12

+

Dokument
Zaliczka
Własne
Inwestycja

☐ Dodaj działanie

Wywołaj skutek magazynowy

Zapisz

Anuluj

Pomoc

Przypisanie inwestycji do dokumentu

Obsługa indywidualnych rabatów

- Moduł obsługuje rabaty wypełniając podczas edycji dokumentów rabat na poszczególnych pozycjach dokumentów
 - Rabaty odbiorców – każdy kontrahent może mieć indywidualny system rabatów
 - Rabaty dostawców – przygotowując w systemie zamówienia do dostawcy można go wycenić wg indywidualnego cennika
- Rabaty mogą być przypisane do towarów lub do grup towarowych – rabaty odbiorców ustanawiane są jako procent ceny cennika ogólnego, rabaty od dostawców mogą być procentowe od cennika lub mieć przypisaną stałą cenę zakupu. Zmiana przypisania towaru do grupy rabatowej pozwala na „hurtową” zmianę cen u wszystkich odbiorców zgodnie z ich indywidualnymi ustaleniami. Przypisanie towarów do grup towarowych może być realizowane zbiorczo. Grupy towarowe związane są z dostawcą. Przykładowo, Państwa dostawca w ramach akcji promocyjnej udziela dodatkowego rabatu na określoną grupę towarów – rabat ten mogą Państwo przenieść jednym ruchem na wybrane grupy odbiorców
- Rabaty mogą być ograniczane czasowo.
- Zmiana kontrahenta na dokumencie powoduje automatyczne przeliczenie rabatów na warunki nowego kontrahenta

Rabaty odbiorców

Operacje: Dodaj, Powiel, Popraw, Pokaż

Usuń

Kopiuj rabaty

Aktywny filtr własny: Szukaj:

Kontrahent	Kod towaru	Opis	Typ	Rabat
BIELBIT SP. Z O.O.		Książki	dla grupy	25,00
BIELBIT SP. Z O.O.		Zeszyty	dla grupy	20,00

Rabaty odbiorców (wersja: 1.00.40)

Odbiorca: BIELBIT SP. Z O.O.

Dostawca: ULUBIONY DOSTAWCA

Grupa rabatowa: Grupa rabatowa A (ULUBIONY DOSTAWCA)

Kod towaru: 00-

Opis: Zeszyty

Typ: dla grupy towarów z kodem rozpoczynającym się od podanego kodu towaru

Procent rabatu: 20,00

Aktywny od: 2013-05-22 Aktywny do: 2013-05-31

OK Anuluj Pomoc

Definicja rabatów:

Kontrahent BIELbit na towary dostarczane nam przez ULUBIONEGO DOSTAWCĘ z GRUPY RABATOWEJ A oraz zaczynające się na kod 00- w okresie od 22 do 31 maja otrzyma rabat 20%

Zbiorcze przypisanie grupy rabatowej do towarów, wraz z kontrolą bieżących ustawień

S	R	Symbol	Nazwa	Stan	Rezerwa	Dostępne	J.m.	Katalog	Katalog
		00-00-A	Towar A	0,000	0,000	0,000	s	400,00	####
		00-00-B	Towar B	0,000	0,000	0,000	s	400,00	####
		00-00-C	Towar C	0,000	0,000	0,000	s	400,00	####

Grupa rabatowa (wersja: 1.00.40)

Grupa rabatowa: Grupa rabatowa A (ULUBIONY DOSTAWCA)

☒ Wyświetl towary bez przydzielonej grupy rabatowej o stanie: (dowolnym)

Zaznacz wszystkie Odznacz wszystkie

Wybór	Symbol	Nazwa	Grupa rabatowa
☒	00-00-A	Towar A	
☒	00-00-B	Towar B	

OK Zamknij Pomoc

PUNKTOWY PROGRAM PROMOCYJNY

Zachętą do zakupów są systemy premiowania punktami za zakupy – punkty te można zamieniać następnie na dodatkowe zniżki czy nagrody rzeczowe. System obsługuje trzy typy zautomatyzowanych naliczeń punktów za zakup:

- Punkty naliczane w momencie sprzedaży – za sprzedaż 1 szt. towaru klient otrzymuje określoną liczbę punktów – jest to najpopularniejsza forma premiowania
- Punkty naliczane po zakończeniu akcji promocyjnej:
 - Po osiągnięciu określonego obrotu na danej grupie towarów – np. 100 pkt za każde 400 zł wydanych na zakup towarów objętych promocją
 - Po osiągnięciu progów ilościowych – np. 100 pkt za każde 3 sztuki towarów objętych promocją

Korekty dokumentów sprzedaży dokonują stosownych korekt w bilansie punktowych kontrahentów.

Punkty naliczane są tylko kontrahentom biorącym udział w programie premiowym, za zakupy dokonane w danym okresie. To co wyróżnia system spośród innych systemów premiowania, to możliwość analizowania daty wydania towaru z powiązanych z fakturą dokumentów magazynowych – jest to spore ułatwienie dla modelu sprzedaży, w którym wystawiana jest końcowa faktura sprzedaży do wielu dokumentów WZ.

Informacje o punktach premiowych naliczonych w momencie sprzedaży i korektach sprzedaży umieszczane są na wydrukach dokumentów.

Program lojalnościowy umożliwia rozliczenie punktów przez wydanie nagrody lub dodatkowy rabat udzielany korektą faktury sprzedaży.

Definicja akcji promocyjnej rozliczanej na bieżąco podczas sprzedaży – do akcji można podłączyć towary z kartoteki lub podać początkowy fragment symbolu dla całej grupy towarowej

Akcja

Symbol akcji: AKCJA ŚWIĄTECZNA

Początek akcji: 20-12-2013 Koniec akcji: 06-01-2014 Data rozliczenia:

Status akcji: aktywna Tryb rozliczenia: na dokumencie

Polityka:

Początek symbolu towaru	Ilość punktów za sztukę	Opis towaru
KK-95	200	Kable - bębny
DD-95	50	Kinkiety - producent LAMPEX

Dodaj Powied Popraw Pokaż Usuń

OK Anuluj Pomoc

ZARZĄDZANIE CENNIKAMI DOSTAWCÓW

To kolejny moduł użyteczny w firmach pośredniczących w handlu. Dostawcy często z wyprzedzeniem informują o zmianie oficjalnych katalogowych cen towarów.

Cenniki dostarczone przez dostawców przechowywane są w specjalnym buforze i oznaczane są datą obowiązywania. Dzięki temu dane do oficjalnych cen sprzedaży mogą być wstępnie przygotowane i zaktualizowane jedną operacją w dniu wejścia cennika w życie.

Oprócz cen można importować nazwy, dodatkowe opisy towaru, kody kreskowe, symbole, grupy itd. zasilać system nowymi pozycjami kartotekowymi oraz zaznaczać pozycje do wycofania z kartoteki towarowej

Rozwiązanie polecamy szczególnie firmom prezentującym dane z systemu np. w sklepie internetowym lub w systemie B2B synchronizowanym z systemem sprzedaży.

Moduł importu danych z cenników wyposażony jest w kreator, w którym wskazuje się pola z dostarczonego cennika do zaimportowania do właściwych pól w systemie – dzięki temu można importować cenniki w różnym formacie bez dodatkowych zmian w programie lub ręcznej obróbki dostarczonych danych. Każdy import cennika zewnętrznego kończy się raportem obrazującym poprawność importu lub zaistniałe błędy wraz z podaniem przyczyny błędu.

Obsługa Magazynu Online

Kompleksowa obsługa sklepu i magazynu w systemie Navireo będzie wygodniejsza i szybsza, gdy zastosujemy terminale mobilne. Ponadto, gdy na magazynie pracuje wielu pracowników, chcemy wykorzystać informację o rezerwacjach do zamówień, najlepszym rozwiązaniem będzie obsługa magazynu za pomocą terminali, które pozwalają na pracę on-line na magazynie. Mówiąc o terminalach, mamy na myśli inteligentne urządzenia, których funkcjonalność to nie tylko proste zbieranie listy towarów, ale pełna obsługa zadań wspierających pracę na magazynie.

Funkcje realizowane przez terminale mobilne:

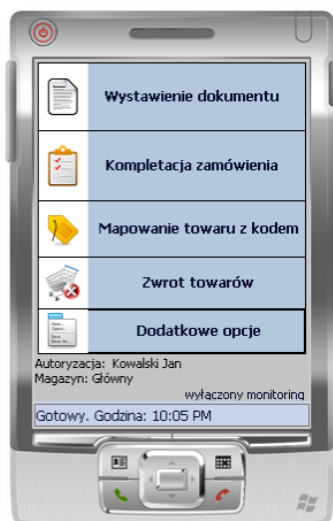
- **Wystawianie dokumentów** – Wydanie Zewnętrzne (WZ), Zamówienia Klienta (ZK), Rozchód Wewnętrzny (RW), Przesunięcie międzymagazynowe (MM) – tworzenie nowych dokumentów, podczas którego użytkownik ma dostęp do informacji o stanie towaru, rezerwacjach oraz cenach /również cenach dedykowanych dla klienta - wymagany moduł indywidualnych rabatów/.
- **Kompletacja** – weryfikacja poprawnego przygotowania zamówienia. Funkcja ta eliminuje 90% pomyłek podczas kompletacji zamówień – szczególnie polecana dla firm prowadzących sprzedaż internetową.
- **Mapowanie kodu z towarem** – funkcja pozwalająca przypisać do towaru w kartotece kod paskowy – niezbędna podczas „rozruchu systemu” lub w przypadku częstych zmian kodów generowanych przez producentów.
- **Obsługa zwrotów** – obsługa rozszerzenia do Navireo, pozwalającego na automatyczne rozliczenie zwrotów. Już podczas skanowania zwracanego towaru następuje weryfikacja czy towar został wydany w okresie, w którym akceptujemy zwroty, czy towar został zakupiony w naszej firmie. Pełne rozszerzenie rejestruje wszystkie dokonane zwroty oraz pozwala je poprawnie rozliczyć z zachowaniem historii ruchów na dokumentach.
- **Inwentaryzacja** - pełne wsparcie dla obsługi dokumentów inwentaryzacji częściowej (IWc) – zarówno kompletacja przygotowanego w systemie dokumentu jak i tworzenie nowego dokumentu.

Posiadamy wersję oprogramowania obsługującą kody dostaw i monitorującą ruchy magazynowe z dokładnością do kodu dostawy lub numeru seryjnego.

Jesteśmy w stanie dostosować rozwiązanie do indywidualnych potrzeb specyficznych do wdrożenia.

Wymagania

- *Objęcie magazynu siecią bezprzewodową*
- *Praca z terminalem mobilnym wymaga licencji Magazyn i Zamówienia systemu Navireo*
- *Wymaga serwera WWW IIS 6.0 /lub nowszy/*
- *System terminala danych Windows Mobile 6.5 /aplikacja obecnie jest dedykowana dla Dolphin® 6500 oraz Dolphin 7800 oraz firmy Honeywell/*



Startowy ekran aplikacji terminala mobilnego



Przykładowy ekran pokazujący stan kompletowanego zamówienia

KOMPLEKSOWE WDROŻENIE

Integracja danych i obsługi procesów zachodzących w firmie to podstawa sprawnego zarządzania przedsiębiorstwem, trafności podejmowanych decyzji, sprawności działania oraz elastyczności w dostosowaniu do zachodzących zmian.

Firma **BIELbit** od 25 lat z powodzeniem wdraża systemy klasy ERP w przedsiębiorstwach o różnym profilu działalności, a duże zaplecze programistyczne pozwala nam na dopasowanie systemu do specyfiki każdej branży i każdego przedsiębiorstwa.

BIELbit zajmuje się kompleksowym wdrożeniem systemu ERP we wszystkich obszarach działalności firmy:

- Obszar **handlowo-magazynowy** – obejmujący pełny proces obrotu towarów i usług od zamówień towaru u dostawców, przez zamówienia klientów, dostawy i sprzedaż, aż do inwentaryzacji.
- Obszar **CRM** – utrzymanie wszelkich relacji z klientami, od kontaktów i kalendarzy zdarzeń, przez korespondencję i akcje promocyjne, do pełnej obsługi ofertowania i analiz wyników akcji.
- Obszar **finansowo-księgowy** – obejmuje pełny zakres rozliczeń finansowych, księgowość, sprawozdawczość i elektroniczną obsługę deklaracji.
- Obszar **kadrowo-płacowy** – kompleksowa obsługa personelu od zatrudnienia do zwolnienia zarówno ze strony kadrowej i dokumentacyjnej, jak i obsługi płacowej, w powiązaniu z elektroniczną obsługą deklaracji ZUS i US.

Wdrażając oprogramowanie przy udziale naszej firmy mają Państwo gwarancję profesjonalnego i merytorycznego wsparcia pracy w systemie również po zakończeniu wdrożenia z gwarantowanymi czasami reakcji na zgłoszenia. Jak do tej pory, możemy się szczycić 100% wdrożeń systemu ERP zakończonymi sukcesem i kontynuacją współpracy z naszymi Klientami.

Przedstawione powyżej rozwiązania są tylko kilkoma, specjalnie wybranymi dla branży budowlanej przykładami możliwości dostosowania systemu Navireo w obszarze handlu.

W swojej ofercie posiadamy wiele rozwiązań dedykowanych dla pozostałych obszarów działalności firmy, takich jak specyficzne rozliczenia kosztów, powiązania z systemami B2B, automatyzację rozliczeń kart płatniczych, automatyzację rozliczeń z kurierami, dodatkowe rozliczenia płacowe np. PKZP, PFRON i wiele, wiele innych.

Z przyjemnością zaprezentujemy system ERP Navireo wraz z dodatkowymi rozwiązaniami podczas spotkania w wybranym przez Państwa miejscu i czasie.

Możliwe jest również zorganizowanie wizyty referencyjnej w przedsiębiorstwach posługujących się wdrożonym przez nas systemem.

Jeśli posiadają Państwo obecnie program firmy InsERT S.A. (Subiekt, Rachmistrz, Rewizor, Gestor, Graftyfikant) to jesteśmy w stanie przejąć całą historię danych. Dodatkowo koszty poniesione na te programy zmniejszą wartość zakupionych licencji programu Navireo.

Zapraszamy do kontaktu – żadne z pytań nie zostaje bez odpowiedzi.

BIELbit sp. z o.o.

ul. Komorowicka 45

43-300 Bielsko – Biała

Tel. 33 472 33 33

bielbit@bielbit.pl navireo@bielbit.pl

www.bielbit.pl